



## **Internationaler Vertriebsfachbearbeiter (m/w/d)**

Sie sind auf der Suche nach einer neuen interessanten beruflichen Herausforderung in einem mittelständischen Unternehmen? Vertrieb ist Ihr Ding, Sie haben den nötigen Drive und möchten sich in einem dynamisch-offenen Team mit schnellen Entscheidungswegen und hoher Selbstständigkeit weiterentwickeln?

Dann suchen wir *genau Sie* für unser familiengeführtes Unternehmen in Stolberg bei Aachen – und zwar zum nächstmöglichen Zeitpunkt als internationalen Vertriebsfachbearbeiter (m/w/d) in Festanstellung.

### **Ihre Aufgaben**

#### *Angebotsmanagement*

- Bearbeitung von Kundenanfragen und Erstellung von Angeboten unter Berücksichtigung von Kundenanforderungen und Unternehmensrichtlinien in Deutsch und Englisch.
- Ermittlung von Angebotspreisen im vorgegebenen Rahmen auf Basis der vorgegebenen Kalkulationsgrundlage
- Nachverfolgung und Verhandeln von Angeboten, Klärung von Rückfragen – konsequent und zielorientiert.
- Enge Zusammenarbeit mit verschiedenen Abteilungen wie Vertrieb, Einkauf und Technik.

#### *Auftragsabwicklung*

- Entgegennahme der Kundenbestellungen und Abgleich mit eventuellen Angeboten bzw. Durchführung der kaufmännischen Machbarkeit
- Lückenlose Erfassung und Bearbeitung von Aufträgen inkl. Dokumenten und Zertifikaten im ERP-System
- Klärung von Rückfragen mit den nationalen und internationalen Kunden
- Erstellung von Auftragsbestätigungen nach Terminabklärung
- Vorprüfung von Rahmenverträgen oder grundsätzlich geltenden Geschäftsbedingungen zur Weitergabe an die Vertriebsleitung
- Unterstützung bei der Versandabwicklung (z. B. Zollformalitäten, Speditionsabwicklung)

#### *Administrative Aufgaben & After Sales*

- Ganzheitliche Kommunikation mit nationalen und internationalen Kunden
- Allgemeiner kaufmännischer Schriftverkehr
- Pflege von Vertriebsstammdaten und -statistiken

### **Ihr Profil**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Industriekaufmann (m/w/d), Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d) oder Speditionskaufmann (m/w/d)
- Idealerweise 3 - 5 Jahre Berufserfahrung im internationalen Vertrieb eines mittelständischen produzierenden Unternehmens
- Technisches Verständnis und eine strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Ausgeprägte Vertriebsorientierung sowie Kommunikationsstärke
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähigkeit und Durchsetzungsvermögen

## **Wir bieten**

- eine umfassende Einarbeitung mit der Möglichkeit Sie sowohl persönlich als auch fachlich weiterzuentwickeln
- ein monatliches Einstiegsgehalt zwischen 3.500,00 € - 4.200,00 € (abhängig von Qualifikation und vorhandener Berufserfahrung), sowie ein 13. Monatsgehalt
- eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit im internationalen Umfeld
- 38 Std./Woche und 30 Urlaubstage
- Betriebliche Altersvorsorge
- das Angebot eines Bike Leasings
- Teilnahme an einem möglichen Gesundheitsbonus in Form einer zusätzlichen Vergütung
- kostenfreie Parkplätze und Getränke
- Weihnachtsfeier und Mitarbeiterempfehlungsprogramm

## **Technologie, die bewegt. Von Menschen, die etwas bewegen wollen.**

Maßgeschneiderte Hydraulikanlagen, Sonderzylinder und Zylinderreparatur – das ist unsere Spezialisierung, die uns seit 1929 zu einem kompetenten Partner für Anlagenbau, Baumaschinen, Pressenbau, Mobilhydraulik und Verfahrenstechnik macht. Unser Know-how setzen wir in der Konstruktion und der Herstellung ausgereifter Hydraulikzylinder, Aggregate und weiterer Hydraulikkomponenten ein. ISO-zertifiziert und mit höchstem Qualitätsanspruch – für Technologie, die bewegt. Weitere Informationen finden Sie unter [www.hoven.de](http://www.hoven.de).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Ansprechpartner: Herr Rolf Hoven, Hoven Hydraulik, Brockenberg 27, 52223 Stolberg